

Hummel Blockhaus: Wenn der Hänger zum Laden wird

Alle rufen nach der Nahversorgung im ländlichen Raum, der Allgäuer Spezialanbieter Hummel Blockhaus macht sie möglich. Mit „Retail2go“ bietet das innovative Unternehmen aus Ottobeuren ein mobiles Shop-Konzept, das sich als Anhanger-Losung schnell von A nach B transportieren lässt.



*Dank kluger Maße ist der Haanger-Shop ist ganz einfach zu fahren. Es braucht einen herkommlichen Pkw mit ausreichender Anhaengelast und den Fuherschein E zu B.
© Beigestellt*

Egal ob Metzger, Bäcker, Gemusestand, Mini-Supermarkt oder mobiler Dorfladen: In unserem ‚Retail2go‘-Haanger lässt sich wirklich alles unterbringen“, sagt Josef Hummel, Inhaber von **Hummel Blockhaus**. Der Allgäuer Anbieter ist bekannt fur seine handwerkliche

Spitzenleistungen sowie seine pfiffigen, kundenfreundlichen Konzepte. Neben Blockhäusern, Gartensauna und Homeoffice-Häuser bietet das Familienunternehmen jetzt auch „**Retail2go**“ an.

Das lesen Sie in diesem Artikel

- **Individuell angepasst**
- **Easy Shopping**
- **Mobiler Showroom**

Individuell angepasst

Das Coole an dem Konzept: Je nach Branche passen die Handwerker von Hummel den Trailer individuell an die jeweiligen Bedürfnisse an und sind dabei völlig flexibel. „ Das geht von der klassischen Bedientheke bis hin zum völlig autarken Self-in-Shop-System mit automatisierter Zutrittskontrolle. Das Einzige, was unser Kunde braucht, ist ein Platz, auf dem der Trailer abgestellt werden kann. Und das dürfte wirklich kein Problem für Kommunen sein, welche die **Nahversorgung** für ihre Bürgerinnen und Bürger sicherstellen wollen“, sagt Josef Hummel und

die hohe Nachfrage gibt ihm recht.

Easy Shopping

„Aus ganzen Land erhalten wir derzeit Anfragen, denn viele sind von der Einfachheit des Konzepts begeistert“, freut sich Hummel. In der Tat steht „Retail-2go“ von Hummel Blockhaus fu?r Easy Shopping der besonderen Art und fu?r den Erhalt der Wertscho?pfung in der Region. „Der Trend ist ja seit Jahren da, immer mehr Unternehmen aus dem Lebensmittelhandwerk mu?ssen Filialen schlie?en, weil Personal fehlt und der Unterhalt von mehreren Gescha?ften wirtschaftlich nicht mehr tragbar ist. Mit unserer mobilen Lo?sung wirken wir dem entgegen, denn so kann man eben mit weniger Personal mehrere Orte bedienen. Das ist eine Win-win-Situation fu?r alle Beteiligten“, so Hummel.

Mobiler Showroom

Auch die Kommunen selbst ko?nnen vom Angebot profitieren und ihren o?ffentlichen Auftrag der Nahversorgung erf?llen. „Jetzt klappt das auch in Gemeinden, in denen passende Immobilien fu?r Post, Bank oder ein Lebensmittelgescha?ft fehlen. Wir schaffen da Abhilfe“, sagt Hummel. Die von ihm entwickelte Lo?sung la?sst sich problemlos u?berall in der Kommune aufstellen und ist sofort einsatzbereit. Auch als mobiler Showroom eignet sich der „Retail2go“ von Hummel Blockhaus bestens. Das ist interessant fu?r Hersteller, die ihre Produkte immer wieder an unterschiedlichen Orten pra?sentieren wollen und ihren Kunden vor dem Kauf ein unvergleichliches Testerlebnis bieten wollen. „Gerade bei einer gro?en Anschaffung macht es Sinn, dass die Kunden das Produkt erst einmal ausgiebig testen. Mit einem mobilen Ha?nger geht das wunderbar.

Da kommt das Objekt der Begierde einfach u?bers Wochenende nach Hause. Wer seinen Kunden diesen Service bietet, der hat schon mal 100 Punkte“, erkl?rt Hummel. Dank der ausgekl?gelten Abmessungen mit einer maximalen Breite von 2,55 Metern und einem Maximalgewicht, das unter 3,5 Tonnen liegt, la?sst sich die mobile Wohlfu?hloase mit einem herko?mmlichen Fu?hrerschein der europa?ischen Klasse E zu B fahren, ganz ohne Sondergenehmigung.

Besuchen Sie uns auf: fleischundco.at