Hummel Blockhaus: Wenn der Hänger zum Laden wird

Alle rufen nach der Nahversorgung im ländlichen Raum, der Allgäuer Spezialanbieter Hummel Blockhaus macht sie möglich. Mit „Retail2go“ bietet das innovative Unternehmen aus Ottobeuren ein mobiles Shop-Konzept, das sich als Anhänger-Lösung schnell von A nach B transportieren lässt.

Dank kluger Maße ist der Hänger-Shop ist ganz einfach zu fahren. Es braucht einen herkömmlichen Pkw mit ausreichender Anhängelast und den Führerschein E zu B. © Beigestellt

Egal ob Metzger, Bäcker, Gemüsestand, Mini-Supermarkt oder mobiler Dorfladen: In unserem ‚Retail2go‘-Hänger lässt sich wirklich alles unterbringen“, sagt Josef Hummel, Inhaber von

Hummel Blockhaus. Der Allgäuer Anbieter ist bekannt für seine handwerkliche Spitzenleistungen sowie seine pfiffigen, kundenfreundlichen Konzepte. Neben Blockhäusern, Gartensauna und Homeoffice-Häuser bietet das Familienunternehmen jetzt auch „**Retail2go**“ an.

Individuell angepasst

Das Coole an dem Konzept: Je nach Branche passen die Handwerker von Hummel den Trailer individuell an die jeweiligen Bedürfnisse an und sind dabei völlig flexibel. „ Das geht von der klassischen Bedientheke bis hin zum völlig autarken Self-in-Shop-System mit automatisierter Zutrittskontrolle. Das Einzige, was unser Kunde braucht, ist ein Platz, auf dem der Trailer abgestellt werden kann. Und das dürfte wirklich kein Problem für Kommunen sein, welche die **Nahversorgung** für ihre Bürgerinnen und Bürger sicherstellen wollen“, sagt Josef Hummel und die hohe Nachfrage gibt ihm recht.

Retail2go ist auch für Selbstbedienung geeignet. © Beigestellt

Easy Shopping

„Aus ganzen Land erhalten wir derzeit Anfragen, denn viele sind von der Einfachheit des Konzepts begeistert“, freut sich Hummel. In der Tat steht „Retail-2go“ von Hummel Blockhaus für Easy Shopping der besonderen Art und für den Erhalt der Wertschöpfung in der Region. „Der Trend ist ja seit Jahren da, immer mehr Unternehmen aus dem Lebensmittelhandwerk müssen Filialen schließen, weil Personal fehlt und der Unterhalt von mehreren Geschäften wirtschaftlich nicht mehr tragbar ist. Mit unserer mobilen Lösung wirken wir dem entgegen, denn so kann man eben mit weniger Personal mehrere Orte bedienen. Das ist eine Win-win-Situation für alle Beteiligten“, so Hummel.

Mobiler Showroom

Auch die Kommunen selbst können vom Angebot profitieren und ihren öffentlichen Auftrag der Nahversorgung erfüllen. „Jetzt klappt das auch in Gemeinden, in denen passende Immobilien für Post, Bank oder ein Lebensmittelgeschäft fehlen. Wir schaffen da Abhilfe“, sagt Hummel. Die von ihm entwickelte Lösung lässt sich problemlos überall in der Kommune aufstellen und ist sofort einsatzbereit. Auch als mobiler Showroom eignet sich der „Retail2go“ von Hummel Blockhaus bestens. Das ist interessant für Hersteller, die ihre Produkte immer wieder an unterschiedlichen Orten präsentieren wollen und ihren Kunden vor dem Kauf ein unvergleichliches Testerlebnis bieten wollen. „Gerade bei einer großen Anschaffung macht es Sinn, dass die Kunden das Produkt erst einmal ausgiebig testen. Mit einem mobilen Hänger geht das wunderbar. Da kommt das Objekt der Begierde einfach übers Wochenende nach Hause. Wer seinen Kunden diesen Service bietet, der hat schon mal 100 Punkte“,

erklärt Hummel. Dank der ausgeklügelten Abmessungen mit einer maximalen Breite von 2,55 Metern und einem Maximalgewicht, das unter 3,5 Tonnen liegt, lässt sich die mobile Wohlfühloase mit einem herkömmlichen Führerschein der europäischen Klasse E zu B fahren, ganz ohne Sondergenehmigung.

beigestellt

Besuchen Sie uns auf: fleischundco.at